

## **LUIS FELIPE QUINTANA ROCHA**

Celular: \_\_\_\_\_ Casa \_\_\_\_\_  
Domicilio: \_\_\_\_\_, Cd. Juárez, Chihuahua.  
Email: \_\_\_\_\_

### **ESTUDIOS PROFESIONALES:**

Titulo: Licenciado en Comercio Internacional  
Institución: Universidad del Valle de Atemajac (UNIVA)  
Lugar y Fecha: Guadalajara, Jalisco, 1994-1997

### **DATOS PERSONALES:**

- Fecha de nacimiento: 20 de abril de 1974
- Lugar de nacimiento: Culiacán, Sinaloa
- Estado civil: Casado

### **EXPERIENCIA PROFESIONAL:**

**Empresa: COORDINACION DEL CERESO PRODUCTIVO DE CIUDAD JUAREZ  
(Gobierno Municipal de Juárez)**

Puesto: Coordinador del Cereso Productivo  
Trabajo actual desde junio 2010 Cd. Juárez, Chihuahua.

- Tramitación y seguimiento a los recursos por parte de la federación y gobierno del estado de Chihuahua para la construcción y equipamiento del Cereso Productivo.
- Contacto con empresas maquiladoras para integrarlas al Cereso Productivo
- Presentación y difusión del Cereso productivo a autoridades y a comunidad del Cereso Productivo.
- Seguimiento a las diversas capacitaciones que se llevan acabo en el interior del Cereso Municipal.
- Coordinación del proyecto con las diversas direcciones generales municipales que participan como obras públicas, planeación y evaluación, finanzas, comunicación social entre otras, así como con autoridades del gobierno del estado y de la federación.
- Integración la información sobre el funcionamiento del nuevo Cereso, proyecciones, empresas propias del cereso, necesidades operativas así como las empresas que prestarán sus servicios en el Cereso Productivo.

**Empresa: PROMOCION FINANCIERA Y DESARROLLO ECONOMICO (Gobierno Municipal de Juárez)**

Puesto: Coordinador de Comercio Exterior.

Fecha: Octubre 2008 a mayo 2010 Cd. Juárez, Chihuahua.

- Atención y orientación a empresarios con la intención de iniciar un negocio de exportación.
- Asesoramiento a empresas pequeñas y medianas (PyMes) en su proceso de comercio exterior, desde la adecuación de su producto al mercado (imagen), empaque y embalaje, logística de exportación, restricciones y regulaciones no arancelarias hasta formas de pago internacionales.
- Coordinación del programa Export Juárez de la dirección de comercio exterior, en el cual se apoya a empresas de varios estados de la república
- Elaboración de planes de exportación a empresas que lo soliciten, mismos que les ayudaran en la obtención de crédito.
- Comunicación y vinculación con otras dependencias dentro de las tres esferas de Gobierno (Municipal, Estatal y Federal) principalmente con ProMéxico y Secretaria de Economía.

**Empresa: KUEHNE & NAGEL S. A. de C. V. Empresa Internacional de Transporte Multimodal.**

Puesto: Ejecutivo de importaciones Marítimas.

Fecha: Mayo de 2008 a Octubre 2008 León, Guanajuato.

- Coordinación de importaciones marítimas a empresas de los Estados de Guanajuato, San Luis Potosí y Aguascalientes.
- Importación de contenedores completos y carga consolidada de los 5 continentes.
- Manejo de cartera de clientes.
- Coordinación de transporte terrestre en los puertos de Manzanillo, Veracruz y Altamira a empresas del bajío.
- Comunicación continua con las oficinas de Kuehne-nagel a nivel mundial, así como con el embarcador, consignatario y agente aduanal del cliente, desde la salida de la mercancía en origen hasta su destino final.
- Cobranza y facturación a clientes COD y Crédito.

**Empresa: IMAGE DISPLAY (Empresa de Marketing)**

Puesto: Ejecutivo de Mercadotecnia y Ventas.

Fecha: Marzo 2007-Abril 2008, Guadalajara, Jalisco.

- Asesor en campañas publicitarias desarrollando estrategias para comercialización de productos.
- Distribuidor especializado en equipamiento para el punto de venta P.O.P., tales como: banners, displays, caballetes, banderillas etc. adaptando los paquetes publicitarios a las necesidades del cliente.
- Manejo de cartera de clientes. (prospección, seguimiento y cierre de nuevas cuentas).
- Responsable de cotizar y negociar paquetes para elaborar propuestas económicas a clientes.

**Empresa: CITRICOS, (Comercializadora de Cítricos)**

Puesto: Jefe de Comercialización y Abasto

Fecha: Noviembre 2003-Agosto 2006, Guadalajara, Jalisco.

- Responsable de negociaciones comerciales (procesos de compra-venta de diversos productos cítricos).
- Responsable de asegurar el abasto continuo en bodega de producto de calidad. (control de inventario, primeras salidas, primeras entradas).
- Encargado de la administración general del negocio (crédito y cobranza, pagos a proveedores, pago a trabajadores, etc.)
- Prospectación de nuevos productos y mercados, analizando constantemente las oportunidades de negocio, (contactar a los proveedores, seguimiento y desarrollo de proveedores)
- Responsable de personal operativo (6 personas)

**Empresa: TECHNOLOGY CONSERVATION GROUP (Reciclaje de material Electrónico)**

Puesto: Jefe de Tráfico y Almacén

Fecha: Noviembre 2001-Octubre 2003, Guadalajara, Jalisco

- Responsable de tráfico y almacén de la compañía, negociando y coordinando la recolección de los excedentes electrónicos con empresas del sector: Hewlett Packard, Sanmina-SCI, Flextronics, entre otras.
- Manejo de PITEX (ECEX).
- Elaboración de pedimentos, conocimiento en exportaciones e importaciones.
- Responsable de coordinar la separación del material de acuerdo a su valor comercial.
- Encargado de inventariar los excedentes de línea, impresoras, monitores, computadoras etc. para su posterior venta en el extranjero.
- Responsable de coordinar destrucciones fiscales.
- Responsable de personal operativo (supervisión de 25 personas).

**Empresa: DOAL, S.A. de C.V. (Empresa de Logística)**

Puesto: Consultor de Logística.

Fecha: Junio 1999-Octubre 2001, Guadalajara, Jalisco.

- Consultor de logística para la importación y exportación de todo tipo de mercancías en transporte aéreo, marítimo y terrestre.
- Apertura y seguimiento de nuevas cuentas.
- Responsable de atención al cliente desde la salida hasta la llegada de su producto.
- Trato con proveedores: agentes aduanales, servicios de carga internacional.
- Manejo de trámites aduanales de importación y exportación.

## **HABILIDADES:**

- Responsabilidad.
- Trabajo bajo presión.
- Capacidad de negociación.
- Capacidad de análisis.
- Gusto por satisfacer al cliente interno y externo.

## **HERRAMIENTAS:**

Lengua Extranjera: Inglés 95% hablado y escrito.

Paquetería: Windows, Office, Excel, Power Point e Internet.

Comercio Exterior: Especialización en PITEX (IMMEX), Maquiladoras y Aduanas.

## **CURSOS y OTROS:**

- Participación en la “Sexta Sesión Plenaria de Ciudades Fronterizas 2010” formando parte de la mesa de Desarrollo Económico. Evento realizado en la ciudad de Nogales Sonora los días 21, 22, 23 de Abril de 2010.
- Participación en “Taller de Incorporación de género en los planes de acción del municipio de Ciudad Juárez” Otorgado por el Gobierno Municipal 2007-2010 y el Instituto Nacional de las Mujeres a través del Consejo Municipal de las Mujeres el día 13 de Noviembre del 2009 duración 40 horas.
- Participación con modulo de Export Juárez (Stand) en la XXXV Exposición nacional de Artículos de Decoración Artesanal Mexicana. Del 18 al 22 de Agosto de 2009 en Tlaquepaque Jalisco.
- Curso “Guia Básica del Exportador” otorgado por PROMEXICO Realizado en las instalaciones de CANACO de Ciudad Juárez el día 21 de julio de 2009 con duración de 8 horas.
- Curso de Administración y Gestión de Proyectos, impartido por Richard Allen Sudder catedrático de la Universidad de Notre Dame. En la instalaciones de ITESM campus Cd. Juárez los días 3 y 4 de diciembre 2008.
- Participación en la Misión Comercial entre el Gobierno Municipal de Juárez y las autoridades de Albuquerque y Santa Fe, N.M Estados Unidos sosteniendo encuentros de negocios con empresarios de esas localidades los días 5, 6 y 7 de noviembre de 2008.
- Testimonio de Desempeño Satisfactorio, para Licenciado de Comercio Internacional, por el CENTRO NACIONAL DE EVALUACION PARA LA EDUCACION SUPERIOR A.C. (**CENEVAL**) México, D.F 9 de abril del 2008.
- “Estancia en Canadá para Perfeccionamiento de Inglés”, Septiembre 2006 a Febrero de 2007, Vancouver, Canadá.

- “7to. Taller de Comercio Internacional”, Cámara de la Industria Electrónica, Telecomunicaciones e Informática, Febrero del 2003, Guadalajara, Jalisco.
- “Diplomado Actualización en la Licenciatura de Comercio Internacional”, Universidad del Valle de Atemajac, Enero a Abril de 2001, Guadalajara, Jalisco.
- Prácticas Profesionales en el Consejo Nacional de Comercio Exterior de Occidente (CONACEX), Octubre de 1996 a Marzo de 1997, Guadalajara, Jalisco.
- Seminario Taller de Operaciones de Comercio Exterior de empresas PITEX y MAQUILADORAS”, Consejo Nacional de Comercio Exterior de Occidente (CONACEX), Noviembre de 1996, Guadalajara, Jalisco.
- Reconocimiento por la participación en el 1er. Congreso de Mercadotecnia “Mercadotecnia a la medida” Guadalajara, Jalisco los días 15, 16,17 de febrero de 1995.